



МСФО (IFRS) 15: Выручка по договорам с покупателями

Академия бизнеса EY

1 день | 8 академических часов

6 CPD-единиц | 7 CPE-часов

Программа тренинга

- ▶ Сфера применения
- ▶ Модель признания выручки: пять шагов
- ▶ Шаг 1: Идентификация договора с покупателем
- ▶ Шаг 2: Идентификация подлежащих исполнению обязательств
- ▶ Шаг 3: Определение цены сделки
- ▶ Шаг 4: Распределение цены сделки между подлежащими исполнению обязательствами
- ▶ Шаг 5: Признание выручки в момент или по мере исполнения компанией каждого договорного обязательства
- ▶ Прочие вопросы оценки и признания
- ▶ Представление в отчетности
- ▶ Раскрытие информации
- ▶ Дата вступления в действие и переход на новый стандарт. Варианты перехода
- ▶ Основные изменения по сравнению с МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры подряда»
- ▶ Последствия для бизнеса. Изменения в информационных системах и процессах внутреннего контроля
- ▶ Итоги тренинга.

Цели обучения

- ▶ Понять практические аспекты применения стандарта МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Познакомиться с моделью признания выручки и пятью шагами
- ▶ Познакомиться с требованиями к раскрытию информации в соответствии с МСФО (IFRS) 15 «Выручка»



Совершенствуя бизнес,
улучшаем мир



Что вы получите в результате обучения

- ▶ Понимание требований стандарта МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Понимание важных аспектов модели признания выручки и каждого из пяти шагов
- ▶ Понимание основных изменений по сравнению с МСФО (IFRS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры подряда»
- ▶ Понимание требуемых изменений в информационных системах и процессах внутреннего контроля при применении МСФО (IFRS) 15
- ▶ Материалы тренинга в электронном виде
- ▶ Профессиональные рекомендации от тренера-эксперта
- ▶ Сертификат Академии бизнеса EY

Как проходит обучение

- ▶ Практический курс, позволяющий рассмотреть вопросы, связанные с признанием, оценкой выручки и раскрытием информации в соответствии с требованиями МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»
- ▶ Выполнение практических заданий с тренером-экспертом
- ▶ Получение профессиональных рекомендаций по применению стандарта на практике

Тренеры

Тренинг проводят бизнес-тренеры Академии бизнеса EY. Тренеры обладают богатым практическим опытом, а также международными квалификациями ACCA, CPA, CMA, CIRM, CFA, PMP и др.

Запросить CV тренера и задать вопросы о тренинге: academy@kz.ey.com

Для кого этот тренинг

Финансовые директора, главные и ведущие бухгалтеры, внутренние аудиторы и контролеры, финансовые аналитики, специалисты, занимающиеся подготовкой финансовой отчетности

Форматы участия

Открытый формат

Обучение проводится по расписанию в Академии бизнеса EY с 10.00 до 17.00 с перерывом на обед и 2 кофе-брейками.

Корпоративный формат

Программа тренинга может быть адаптирована и проведена специально для Вашей компании:

- ▶ Предварительный анализ потребностей в обучении, определение целей и задач
- ▶ Гибкий подход к выбору сроков и времени проведения тренингов
- ▶ Адаптация тренинга с учетом отраслевой специфики
- ▶ Отчет о результатах обучения по запросу клиента